DUALES STUDIUM WIRTSCHAFTSINGENIEURWESEN - SCHWERPUNKT VERTRIEB
(m/w/d)

Dein Einstieg in die Welt von Hightech-Materialien

Die **QSIL Metals Hermsdorf GmbH** ist Teil der international tätigen **QSIL-Gruppe** und zählt zu den führenden Spezialisten für **hochschmelzende Refraktärmetalle** wie **Molybdän und Wolfram.**
Unsere Produkte entstehen aus metallischen Pulvern in präzisen Fertigungsprozessen – vom Pulver über Halbzeuge bis hin zu komplexen Bauteilen. Sie zeichnen sich durch ihre hohe Temperaturbeständigkeit, Festigkeit und Reinheit aus und sind daher unverzichtbar für Anwendungen, bei denen herkömmliche Materialien an ihre Grenzen stoßen.

Wir beliefern Kunden weltweit mit maßgeschneiderten Komponenten, die beispielsweise in der **Medizintechnik**, der **Glasschmelzindustrie** oder in der **Luft- und Raumfahrt** eingesetzt werden.

Mit über **160 engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern** am Standort Hermsdorf verbinden wir **traditionelles Werkstoff-Know-how** mit **moderner Fertigungstechnologie** und **kundenspezifischer Entwicklungskompetenz**. So helfen wir unseren Partnern weltweit, **Visionen Wirklichkeit werden zu lassen – aus Metall, Präzision und Leidenschaft.**

Um unsere Märkte von morgen zu gestalten, suchen wir dich als **BA-Student (m/w/d) im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen mit Schwerpunkt Vertrieb**.

Ihr Profil

- Allgemeine Hochschulreife oder Fachhochschulreife (bzw. Zulassung zur DHSN oder DHGE)
- Interesse an Technik, Wirtschaft und internationalen Märkten
- Freude an analytischen Aufgaben, aber auch an Kommunikation und Teamarbeit
- Motivation, Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

Ihre Aufgaben

- Ein **duales Studium** Wirtschaftsingenieurwesen - Schwerpunkt Vertrieb an der DHSN

(Bautzen) oder DHGE (Erfurt) mit abwechselnden Theorie- und Praxisphasen

- Praxisphasen in unserem Werk in Hermsdorf mit dem Schwerpunkt **Vertrieb und Technik**
- Spannende Einblicke in:
  - Angebotserstellung und technische Kundenberatung
  - Markt- und Wettbewerbsanalysen
  - Mitwirkung bei internationalen Vertriebs- und Marketingprojekten
  - Schnittstellenarbeit zwischen Vertrieb, Entwicklung, Produktion und Logistik
- Du lernst, technische Lösungen betriebswirtschaftlich zu betrachten und für unsere Kunden optimal umzusetzen

Was wir bieten

- Eine **fundierte, praxisnahe Ausbildung** im Zukunftsfeld Wirtschaftsingenieurwesen
- Abwechslungsreiche Aufgaben im Spannungsfeld zwischen Technik und Vertrieb
- Attraktive monatliche Vergütung
- Sehr gute Übernahmechancen nach erfolgreichem Abschluss
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der QSIL Gruppe

Abteilung: Vertrieb

Art der Anstellung: Auszubildende

Branche: Refraktärmetalle

Standort: Hermsdorf, Deutschland

Unternehmen: QSIL Metals Hermsdorf GmbH

Scannen Sie den QR-Code, um sich über unsere Website zu bewerben. Alternativ können Sie Ihre Bewerbung an folgende E-Mail-Adresse senden: hr@qsil.com

www.qsil.com/karriere