

MITARBEITER TECHNISCHER VERTRIEB

(m/w/d)

Zum weiteren Ausbau des Vertriebsteams der QSIL Ingenieurkeramik GmbH suchen wir ab sofort einen engagierten MITARBEITER Technischer Vertrieb (m/w/d) am Standort Frankenblick / Rauenstein.

Die QSIL-Gruppe ist der führende Spezialist für hochschmelzende, hochtemperaturfeste sowie hochreine Hochleistungswerkstoffe. Die Produkte aus Keramik und Refraktärmetallen sind die Grundlage für innovative Anwendungen in verschiedenen Zukunftsbranchen.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes FH-oder Bachelorstudium mit Schwerpunkt z. B. Maschinen- und Anlagenbau oder eine vergleichbare Qualifikation
- Alternativ eine technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker mit fünf bis zehn Jahren praktischer Berufserfahrung im Vertrieb von technisch komplexen Lösungen / Bauteilen bzw. Planung und Koordination von Projekten
- Eigeninitiative, eigenverantwortliche Arbeitsweise und hohe Flexibilität
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung, Kommunikationsstärke, Belastbarkeit
- Führerschein der Klasse B sowie Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift sowie ein sicherer Umgang mit MS Office und Business Central

Ihre Aufgaben

- Sicherung und Ausbau der Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens durch systematische Identifikation und Erschließung zusätzlicher Kunden und Märkte
- Aktive Neukundengewinnung und Leadgenerierung
- Strategische Weiterentwicklung von definierten Zielkunden und Bestandskunden
- Eigenverantwortliche Kalkulation, Angebotserstellung und Preisverhandlung unter Berücksichtigung der kundenspezifischen Anforderungen
- Vollumfängliche Umsatz- und Deckungsbeitragsverantwortung
- Permanente Beobachtung und Bewertung von Markt und Wettbewerb zur Identifikation neuer Trends und Kundenbedürfnisse
- Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern zur Koordination aller Kundenanforderungen und zur Lösung von Problemen
- Monatliches Reporting von Zielen und Budget
- Vorbereiten und Durchführen von Messen, Ausstellungen und Hausmessen

Was wir bieten

- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit Freiraum für Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Umfangreiche Einarbeitung (Onboarding), damit Sie gut in ihrer neuen Position ankommen und sich langfristig mit uns weiterentwickeln können
- Einen unbefristeten Arbeitsplatz mit einer attraktiven Vergütung
- Gleitzeitregelung zur besseren Vereinbarung von Beruf, Freizeit und Familie
- Attraktive Rahmenbedingungen wie z.B. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Kita-Zuschuss sowie weitere Sonderzahlungen
- Langfristige Entwicklungsperspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten

Abteilung: Vertrieb

Art der Anstellung: Vollzeit

Branche: Keramik

Standort: Frankenblick, Deutschland

Eintrittsdatum: ab dem nächstmöglichen Zeitpunkt

Unternehmen: QSIL Ingenieurkeramik GmbH



Scannen Sie den QR-Code, um sich über unsere Website zu bewerben. Alternativ können Sie Ihre Bewerbung an folgende E-Mail-Adresse senden: hr@qsil.com

www.qsil.com/karriere